

## Technischer Projektvertrieb m/w/d

Vertriebsgebiet Norddeutschland (Ref. Nr.: HA-0037)



### IHRE AUFGABEN

Akquisition, technische Beratung und Unterstützung bei der wirtschaftlichen Konzeptfindung und Betreuung von Holzbauprojekten in der Planung und Ausführung für unsere Kunden | Koordinationsfunktion zwischen Architekten, Fachplanern und Verarbeitern sowie internen und externen Vertriebspartnern | Technische Angebotserstellung und Preiskalkulation in Zusammenarbeit mit unserem Vertriebsinnendienst in Österreich | Technische und kommerzielle abschlussorientierte Verhandlungen beim Entscheider

### IHR PROFIL

Fundierter Erfahrungshintergrund im konstruktiven Holzbau durch relevante Ausbildung und Berufspraxis | Technische Beratungs- und Verhandlungskompetenz | Motivierte Vertriebspersönlichkeit | Hohe Reisebereitschaft im gesamten Vertriebsgebiet vom Home Office ausgehend | Eigenständige und verlässliche Arbeitsweise

### Europas Marktführer für Massivholzprodukte und innovative Baulösungen

Das Familienunternehmen binderholz beschäftigt an den 13 gruppenweiten Produktions- und Vertriebsstandorten in Österreich, Deutschland, Finnland und USA insgesamt rund 3.000 Mitarbeiter. binderholz produziert nachhaltig und effizient nach dem Zero-Waste-Prinzip und verwertet die Ressource Holz zu 100%. Die Produkte werden in alle Welt exportiert.

Im projektgeprägten Geschäftsbereich binderholz Bausysteme beraten und beliefern wir unsere internationalen Kunden mit innovativen Produktlösungen aus binderholz Brettsperrholz BBS und anderen Massivholzprodukten für ingenieurmässig geplante Holzbaulösungen und bieten nun der fachlich wie menschlich überzeugenden Vertriebspersönlichkeit eine attraktive Karriereperspektive. Für unseren Vertrieb suchen wir Verstärkung als technischen Außendienst für die Gebiete Schleswig Holstein, Hamburg, Niedersachsen, Mecklenburg Vorpommern, Brandenburg, Berlin, Sachsen-Anhalt und südl. Dänemark.

**Unser Angebot** Nach individueller Einarbeitung in das Produkt- und Marktumfeld der binderholz Gruppe erwartet Sie eine vielseitige und eigenverantwortliche Außendienstaufgabe mit weiteren Entwicklungsperspektiven und attraktiven Rahmenbedingungen, wie z.B. ein Dienstwagen zur Privatnutzung, erfolgreiche Unternehmensgruppe in Familienbesitz.

**Datenschutzhinweis** Ihre Bewerbungsdaten werden datenschutzkonform im Zentralbereich Personal der Binderholz GmbH in Fügen, Österreich, verarbeitet.

**Interesse?** [personal@binderholz.com](mailto:personal@binderholz.com) | fon +43 5288 601-11256 | [www.binderholz.com/karriere](http://www.binderholz.com/karriere)  
Binderholz Bausysteme GmbH | Roland Pflieger | Solvay-Halvic-Straße 46 | A-5400 Hallein



Stellenmarkt

